

نوع مقاله:
تربویجی

صنایع دستی، حلقة اتصال هویت و برنده در صنعت بسته‌بندی

احسان آمان*
فرهاد آل علی**
میترا ذاکرین***

تاریخ دریافت: ۱۴۰۰/۴/۳۰ تاریخ پذیرش: ۱۴۰۰/۶/۱۴

10.22052/HSI.2022.243637.0



دوفصلنامه علمی هنرهای صناعی ایران
سال چهارم، شماره ۱، پیاپی ۶
بهار و تابستان ۱۴۰۰

۱۴۹

چکیده

در این مقاله پس از معرفی مفاهیمی نظیر برنده و بسته‌بندی و نیز معرفی و بیان صنایع دستی و ویژگی‌های هنرهای سنتی و بومی ایران، تلاش شده با بر Sherman-den توامندی‌ها و پتانسیل این صنایع و هنرها، امکان استفاده آن‌ها در صنعت بسته‌بندی به‌منظور هویت‌مندی و ارتقای برنده تبیین گردد. در این راستا و در عصر حاضر، رویکردهایی نظری طراحی پایدار و سبز نیز از اهمیت بسیار زیادی در فرایندهای طراحی بسته‌بندی برخوردارند که توجه به این مهیم نیز مورد بررسی قرار گرفته است. همچنین در بخش دیگری از این نوشتار، ضمن اشاره به اهمیت هویت در طراحی بسته‌بندی، به اهمیت مفهوم COO پرداخته و اهمیت استفاده از داشته‌های فرهنگی و سنتی هنر ایران مورد توجه قرار گرفته است، زیرا ارتقای صنایع دستی در دنیای امروز منفک از چالش‌های پیش رو نیست. در واقع به نظر می‌رسد صنایع دستی با حفظ ویژگی‌های اصیل خود، به‌خصوص داشتن بار فرهنگی، یگانگی و منحصر به‌فرد بودن، می‌تواند به‌عنوان یک بسته‌بندی کامل و با رعایت نکات کلیدی آن نظری حفاظت از محصول، هویت‌سازی، جاذبه خرید و تشخص‌بخشی و... مورد استفاده صاحبان صنایع و مشاغل قرار گیرد. این پژوهش به روش توصیفی تحلیلی انجام شده است و برای تبیین هدف پژوهش، نمونه‌های طراحی شده از صنایع دستی انتخاب و مورد مطالعه قرار گرفت. سپس این نمونه‌ها بر اساس قیمت تمام‌شده و کاربردشان و همچنین، هزینه تولید تقسیم‌بندی شد و در پایان، بر اساس این تقسیم‌بندی، پیشنهادات پژوهشگران مبنی بر به‌کارگیری روش‌های مدیریتی و تشویقی به‌منظور توسعه امکان استفاده از صنایع دستی به‌عنوان بسته‌بندی ارائه گردید.

کلیدواژه‌ها:

برندینگ، بسته‌بندی، صنایع دستی، گواهی مبدأ، هویت‌مندی.

* دانشجوی دکتری، گروه صنایع دستی، دانشگاه سمنان، سمنان، ایران (نويسنده مسئول) / Ehsan.arman@semnan.ac.ir

** دانشجوی دکتری، گروه طراحی صنعتی، دانشگاه سمنان، سمنان، ایران / farhadale@semnan.ac.ir

*** کارشناس ارشد، گروه صنایع دستی، دانشگاه سمنان، سمنان، ایران / m.zakerin@yahoo.com

۱. مقدمه

هویت به عنوان یکی از مهم‌ترین داشته‌های بrnd، نقش مهمی در شناسایی و ارزش‌آفرینی آن بر عهده دارد. در این میان بسته‌بندی به مثابه خط مقدم ارتباط با مشتریان، کلیدی‌ترین تأثیر را در ساختار هویتی یک محصول بر جای می‌گذارد. مفاهیمی نظیر ارزش افزوده^۱ از طریق بسته‌بندی‌های پایدار^۲، بسته‌بندی‌های قابل بازیافت^۳ و بسته‌بندی‌هایی با قابلیت استفاده مجدد^۴ مورد توجه بسیاری از مصرف‌کنندگان قرار گرفته است؛ لذا توجه به ویژگی‌های مفهومی و کارکردهای محتوایی و هویتی بسته‌بندی به همراه ویژگی‌های ساختاری و کارکردی آن بسیار مهم به نظر می‌رسد.

صنایع دستی یکی از شاخصه‌های هویتی و فرهنگی هر جامعه‌ای محسوب می‌شود و دولتمردان کشورهای مختلف همواره می‌کوشند با معرفی تنوع و کیفیت هنرها بومی و صنایع دستی خود، ضمن توسعه روابط فرهنگی و بینافرهنگی، زمینه رشد و تعالی این هنرها را فراهم آورند. با توجه به ویژگی‌های منحصر به فرد صنایع دستی نظیر ارزش افزوده بالا، استفاده از مواد و مصالح بومی، دارا بودن هویت فرهنگی و مانند آن، اهمیت معرفی هنرهاست و صنایع دستی به عنوان یکی از مهم‌ترین عناصر هویت ایرانی، لزوم توجه به آن در ارتباط با سایر تولیدات ملی به عنوان بخشی از فرایند ارتقای بrnd از طریق بسته‌بندی محصولات با هدف نوآوری در تولید، و توجه به داشته‌های بومی در راستای تحقق ظرفیت‌های کلان تولید و کارآفرینی صنایع دستی به عنوان یکی از مهم‌ترین نمودهای صنایع فرهنگی، بر همه پژوهشگران این حوزه و صاحبان صنایع امری اجتناب‌ناپذیر است.

۱-۱. روش پژوهش

این پژوهش با تحلیل متغیرهای کیفی به روش توصیفی تحلیلی انجام شده و روش گردآوری اطلاعات از طریق منابع کتابخانه‌ای و بررسی استناد صورت پذیرفته است.

۱-۲. تئوری و پیشینه تحقیق



صایع دستی
هنر های ایران

صایع دستی حلقة اتصال هویت
و برد در صنعت بسته‌بندی

۱۳۹۴-۱۳۹۵

۱۵۰

با وجود اینکه در سالیان اخیر، مقالات و کتب بسیاری در خصوص برنده‌سازی^۵ منتشر شده، در اغلب این منابع، آنچه بیش از هرجیز به چشم می‌آید، گرتهداری از روش شناسی و مصادیقی متفاوت از امکانات و واقعیت جامعه و شرایط کنونی هنرمندان حوزه صنایع دستی و برنامه‌ریزان و متولیان امر است؛ در حالی که متأسفانه یا خوشبختانه مباحثه مرتبط با اقتصاد و مدیریت اقتصاد، به خصوص برنده‌سازی، به دلایل مختلف نظیر عدم وجود حق نشر و... در ایران کاملاً متفاوت است. همچنین موضوع این مقاله مروری بر امکانات بالقوه هنرهاست و صنایع دستی برای استفاده در صنعت بسته‌بندی است که نویسنده‌گان نمونه مشابهی برای آن پیدا نکردند. مقاله‌های بسیاری در خصوص بسته‌بندی صنایع دستی و لزوم توجه به آن به منظور توسعه بrnd و امکان صادرات و... صورت گرفته است؛ از جمله: علی یوسفی و یوسف حاجی محمدزاده در مقاله ارائه شده در نخستین کنفرانس بین‌المللی بسته‌بندی، صنایع دستی و توسعه پایدار ۱۳۹۴ با عنوان «تعیین جایگاه فاکتورهای هویت‌بخشی در بسته‌بندی بر اساس مدل کانو»، ضمن شناسایی فاکتورهای هویت‌بخش بدن در نظر گرفتن تأثیر بسته‌بندی در شناساندن محصول امکان‌پذیر نیست. برای دستیابی به اهداف این تحقیق، به صورت موردي صنایع دستی مناطق کویری ایران مورد مطالعه قرار گرفته؛ این مطالعه بیشتر بر پایه مدل کانو (محاسبه سنجش میزان رضایتمندی مشتری) انجام شده و از طرف دیگر در این سنجش، فقط صنایع دستی مناطق کویری ایران مورد دقت قرار گرفته است. همچنین خانم حوا مصطفی‌یی، در پژوهشی با عنوان «طرایح بسته‌بندی صنایع دستی با هویت ایرانی و رویکرد صادرات (مطالعه موردی: خاتمکاری)» ارائه شده در نخستین کنفرانس بین‌المللی بسته‌بندی، صنایع دستی و توسعه پایدار، برای هرچه اختصاصی‌تر شدن مطالعه، دو معیار هویت ایرانی و ارتباط طراحی بسته‌بندی صنایع دستی از منظر صادرات را بررسی کرده است؛ وجود مشترک این مقاله با موضوع مورد نظر در این تحقیق در طراحی بسته‌بندی صنایع دستی با هویت ایرانی است و به دلیل بررسی کلی این مبحث ووابستگی آن به بسته‌بندی خاتمکاری، تفاوت اساسی با ماهیت پژوهش حاضر دارد. همچنین در خصوص اهمیت بسته‌بندی در برنده‌سازی نیز مقالاتی نظیر (داود فیض و همکاران، ۱۳۹۴) یا (بسته‌بندی، آخرین ترند بازاریابی، پروانه طهماسبی، به کوشش دفتر طراحی، توسعه و ترویج امور بسته‌بندی وابسته به سازمان توسعه تجارت ایران) منتشر شده، در هیچ‌کدام به تأثیر عوامل فرهنگی و داشته‌های بومی در پروسه طراحی و تولید بسته‌بندی به منظور نیل به اهداف نویسنده‌گان اشاره نشده است.

در واقع آنچه مدنظر نویسنده‌گان مقاله حاضر است، نه بسته‌بندی آثار هنری و صنایع دستی که بسته‌بندی محصولات سایر صنایع و خدمات با استفاده از دست‌آفریده‌ها و تولیدات صنایع دستی و هنرهای سنتی است که از ارتباط تعاملی میان سه عامل برنده‌سازی، بسته‌بندی و صنایع دستی ایجاد شده است.

۲. برند

در فرایندهای اقتصادی معاصر که بازار روزبه روز به‌سوی اشباع شدن پیش می‌رود و در شرایطی که فعالیت‌های فروش به‌سمت رقابتی شدن در حرکت است، «برند» می‌تواند عامل مهمی در راستای حفظ و بقای مشتریان باشد. برند نام، واژه، علامت، سمبل یا ترکیبی از این‌هاست که برای شناسایی کالاهای خدمت‌های مورد استفاده قرار می‌گیرد. یک برند یا نام تجاری، هم ماهیت فیزیکی دارد و هم ماهیت ذهنی و ادراکی؛ جنبه فیزیکی آن در قفسه فروشگاهها یا مراکز ارائه خدمات یافت می‌شود ولی ماهیت مفهومی و ادراکی آن در فضای روانی و ذهن مشتری جای دارد (Alreck and Settle 1999, 12) (Alreck and Settle 1999, 12). از دهه ۶۰ میلادی با رقابتی شدن بازار، تولیدکنندگان دریافتند که برای بقا و پیویاسی، مفاهیم قدیمی برند مانند شناساندن محصول، محافظت از کپی‌برداری و اعتماد کافی نبوده و می‌باشد خدمات بیشتری را به مشتریان خود ارائه دهند. نقش جدید برندها کمک به ترغیب مردم برای خرید کالا بر پایه عواطف و احساسات است (آل علی ۱۳۹۶، ۱۴). بر این اساس عملکردهای نوین برند را می‌توان این‌گونه برشمودرد:

- ترغیب به ایجاد رابطه عاطفی مشتری با برند که منجر به تشویق برای خرید می‌شود؛
- آشکارسازی تمایلات عاطفی مشتریان در راستای اینکه دیگران بدانند انتخابشان کاملاً عقلانی بوده است؛
- تعمیم نیازهای عاطفی مشتریان برای نشان دادن وابستگی خانوادگی.

امروزه با نگاهی به بازار در می‌باییم که معیار انتخاب یک برند، غالباً تحت تأثیر پاسخ‌های احساسی به یکی از راهبردهای برند است. نقش ملاحظات منطقی و عقلانی در این انتخاب‌ها رو به کاهش بوده و در واقع برندها با ایجاد روابط احساسی و تعمیم نیازهای موجود، سعی در ایجاد تداعی‌هایی در ذهن مخاطب دارند؛ این تداعی‌هاست که تعیین می‌کند مصرف کنندگان، محصول را دوباره می‌خرند یا نه، بنابراین نه تنها تداعی نام تجاری در فرایند خرید محصول و مصرف در سطوح مختلف عمل می‌کند، بلکه درگیری مصرف کنندگان در این فرایند را می‌تواند باعث تغییر در تداعی‌ها گردد. تداعی معانی نام تجاری قلب ارزش ویژه نام تجاری و همچنین یک مؤلفه کلیدی برای کسب مزیت رقابتی است (Chen 2001, 32). در واقع برندها تلاش می‌کنند به روش‌های مختلف، امکان درگیری عاطفی مشتریان با محصولات را افزایش دهند. یکی از مهم‌ترین این ترفندها، (COO)^۶ یا گواهی مبدأ است؛ این فرایند در خصوص محصولات صادراتی بسیار اهمیت دارد. در واقع به نظر می‌رسد استفاده از صنایع دستی و هنرهای سنتی به دلیل جایگاه تثبیت‌شده تنویر و کیفیت محصولات صنایع دستی ایرانی در جهان، در بسته‌بندی محصولات صادراتی به صورت مستقیم یا استفاده از نشانه‌های تصویری در قالب نقش یا فرم بسته‌بندی می‌تواند نگاه مثبت مخاطبان را به همراه داشته باشد. تصویری را که مشتریان از طریق آن با یک کشور مبدأ ارتباط برقرار می‌کنند، به این صورت تعریف می‌شود: تصویر، شهرت یا کلیشه‌ای که تجار و مشتریان به محصول یک کشور خاص نسبت می‌دهند، به وسیله متغیرهایی از جمله محصولات نماینده آن کشور، ویژگی‌های طبیعی، اقتصاد، زمینه‌های سیاسی، تاریخی و سنت‌ها ایجاد می‌شود (agashima 1970, 65). البته در مقابل آن مفهومی نظری قوم‌مداری نیز وجود دارد که در خصوص محصولاتی که در داخل کشور مبدأ ارتباط برقرار می‌شوند، می‌تواند توجه متولیان امر را به خود جلب کند؛ در واقع صنایع دستی فقط کاربرد صادراتی نداشته و می‌تواند با توجه به تبلیغات و فرهنگ‌سازی، به دو صورت مورد استفاده قرار گیرد: ۱. در خصوص کالاهای صادراتی به عنوان عنصری هویت‌مند و معرف شاخه‌های تاریخی و فرهنگی کشور مبدأ (ایران) به منظور تشویق خریداران؛ ۲. در خصوص محصولاتی با بازار مصرف داخلی با تأکید بر ویژگی‌های قومی و حفظ ارزش‌های سنتی با هدف حفظ و احیای این هنرها توسط حامیان مردمی در مناطق مختلف و با توجه به گستردگی و گوناگونی این فرهنگ‌ها و خرد فرهنگ‌ها.

۳. بسته‌بندی

بسته‌بندی به عنوان نخستین وجه ارتباطی هر محصول اهمیت داشته و نقش مهمی در معرفی و نگهداری محصول از تولید تا مصرف و همچنین در شکل‌گیری برند و رشد و ارتقای آن ایفا می‌کند. شاید بتوان سابقه بسته‌بندی را به روزگاران بسیار کهن و تمدن‌های باستانی مصر و بین‌النهرین و به صورت ظروف ساخته شده از حصیر یا ظروف گلی و لایی زمخت رساند. شیوه‌های سنتی بسته‌بندی با ظهور انقلاب صنعتی و تحول اساسی

در نظام تولید کالا و خدمات بهزودی دچار تغییر و تحول شد؛ انقلاب صنعتی، جهان را با فوران کالاهای گوناگون صنعتی روبه رو کرد. تنوع کالاهای و رقابت فشرده میان تولیدکنندگان و بازرگانان به تدریج موجب توسعه بسته‌بندی شد. توسعه بسته‌بندی سبب مستقل شدن این صنعت از مجموعه صنایع دیگر شد و رقابت و نیاز سبب گردید که صنایع بسته‌بندی سهمی قابل توجه از بودجه‌های شرکت‌های تولیدی را به خود اختصاص دهد. دیگر فقط نگهداری و حمل آسان محصولات، یا معرفی و شناساندن آن مورد توجه طراحان بسته‌بندی نیست؛ امروزه بسته‌بندی به عنوان تجربه‌ای متفاوت از ایجاد ارتباط بین مشتری و محصول شناخته می‌شود و طراحان تلاش می‌کنند هر روزه لایه‌های ارتقاطی نوین را در این میان بیازمایند. با آغاز قرن بیستم میلادی و شدت گرفتن تولیدات، بسته‌بندی‌های پلاستیکی به شدت رونق گرفت؛ استفاده از پلاستیک‌های تجاری از سال ۱۹۰۹ م آغاز شد و از دهه ۱۹۳۰ استفاده از آن در صنعت بسته‌بندی رواج چشمگیری یافت، اما بهزودی با توجه به خطرات زیستمحیطی ظروف و بسته‌بندی‌های پلاستیکی، طراحان به فکر استفاده از مواد جایگزین با رویکرد طراحی سبز افتادند. در حقیقت بازگشت به گذشته و استفاده از مواد طبیعی و برگشت‌پذیر، این رویکرد به صورت به کار رفت:

- طراحی و ساخت بسته‌بندی‌هایی با استفاده از مواد قابل بازیافت (Recyclable):

- طراحی و ساخت بسته‌بندی‌هایی با امکان استفاده مجدد به منظور صرفه‌جویی در مصرف (Reusable).

تجارت بین‌الملل (ITC)⁷ که مقر آن در ژنو قرار دارد، در این خصوص چهار هدف را دنبال می‌کند: ۱. مشخص کردن مشکلات بسته‌بندی صادراتی در کشورهای درخواست‌کننده؛ ۲. تحلیل مشکلات خاص بسته‌بندی که صادرکنندگان خاص با آن مواجه‌اند؛ ۳. مشخص کردن نیازهای بسته‌بندی و برنامه‌ریزی‌های توسعه‌ای؛ ۴. شرکت در برنامه‌های آموزشی ITC با تأکید بر نقشه بسته‌بندی در بازاریابی صادراتی. با توجه به این نکات، اهمیت توجه به امکانات موجود در هنرهای سنتی و بومی هر منطقه به منظور طراحی و ساخت بسته‌بندی‌هایی مناسب با تولیدات ملی به منظور ایجاد ارزش افزوده صادراتی امری است که از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است (<https://www.intracen.org/layouts/searchresults.aspx?searchtext=PACKAGING>).

۴. صنایع دستی

هنرهای صناعی، معماری سنتی، موسیقی سنتی و نمایش‌های آیینی انواع مختلفی از این هنرها هستند. ارتباط تنگاتنگ هنرهای سنتی در همنشینی متعامل ایشان با یکدیگر و هم‌سوبی با سازوکار فرهنگ و اجتماع می‌تواند نقطه اتکای هنرمندان و پژوهشگران معاصر در تبیین لزوم توجه به داشته‌ها و داده‌های سنتی و بومی قرار گیرد؛ پوپ می‌گوید: «هنر ایران بر تزیین مبتنی است؛ از همان آغاز، هنرمندان خواسته‌اند نقش‌هایی را که کنایه و نشانه‌ای از اشکال و امور خارجی است بنگارند و این گونه نقش‌ها نه فقط اشیا را به صورت انتزاعی نشان می‌دهد، بلکه جنبه عاطفی آن‌ها را نیز جلوه‌گر می‌سازد و چون این تقوش بر عادات و عقاید دینی مبتنی باشد و رابطه میان هر علامت با آداب مذهبی ادراک شود، ممکن است عمیق‌ترین تأثیر را به وجود آورد و ابهت و جنبه روحانی هنر ایرانی هم به سبب آن است که کمال آن در تزیین مطلق است» (۱۳۸۰، ۲). هرچند این عبارت نباید ما را از سازوکار معنایی و محتوایی این تقوش و ارتباط مشخص آن با فرهنگ و باورهای مردم این سامان دور سازد، به درستی اهمیت و تأثیر نقش‌مایه‌های تزیینی را در تدارک هویت فرهنگی و نشانه‌های تصویری وحدت‌بخش به منظور تحکیم بن‌مایه‌های هویتی نسل‌های متفاوت بیان می‌سازد. «گذر از لایه‌های ظاهری سنت و دست یافتن به جوهره غایی آن در مطالعه و بهره‌گیری از نمودهای موجود، ضمن حفظ جستارهای سنتی هنر، لزوم نوآوری و هم‌آوایی سنت و تجدد را خاطرنشان می‌سازد» (آرمان ۱۳۹۳، ۶). این تنوع نقش و طرح به همراه سازمان هویتی و باورمند صنایع دستی و هنرهای سنتی می‌تواند یکی از عناصر کلیدی در راستای تبیین جایگاه ارزشمند و امروزی صنایع دستی به عنوان یکی از کاراترین و تعلاملی‌ترین صنایع فرهنگی به شمار آید.

در سال‌های اخیر، تلاش‌هایی نظری برگزاری نمایشگاه‌های بین‌المللی، برگزاری کنفرانس‌ها و همایش‌های تخصصی، تشکیل کارگروه‌ها و... برای ایجاد تحول در صنایع دستی کشور صورت گرفته است، اما بهزعم پژوهشگران، تمام این تلاش‌ها بهدلیل فقدان ارتباط کارآمد و دوسویه با بازار هدف و مصرف‌کننده با هدف ایجاد احساس نیاز، نتوانسته آن گونه که باید مفید فایده قرار گیرد.

۵. نتیجه بحث

مهنمترین دلایل انتخاب یک برنده، غالباً تحت تأثیر پاسخ‌های احساسی به یکی از راهبردهای برنده است و نه ملاحظات منطقی و عملی. این موضوع به‌طور اخص در مورد محصولات با ارزش بالا قابل تأمل و اهمیت می‌شود. تحقیقات نشان می‌دهد که ۶۰ درصد از تمام خریدهای

روزمره بدون تصمیم قبلی و بیش از ۲۰ درصد آن تصمیمات تحت تأثیر برند صورت می‌گیرد (فیض و سلحشور، ۱۳۸۷، ۶۷). حال لزوم توجه به صنایع دستی و ملزومات فرهنگی، در این حوزه بیش از پیش عیان می‌گردد، چراکه آشکارسازی تمایلات به عنوان یکی از مهم‌ترین راهبردهای عاطفی برند در این بخش بسیار مؤثر خواهد بود. همان‌گونه که می‌دانیم تغییر به خرید یک محصول، پایان پروسه بازاریابی نیست اگر رابطه احساسی بین برند و مشتری برقرار گردد. آنگاه مشتریان تمایل پیدا خواهند کرد تا انتخاب آگاهانه خود از برند را برای دیگران آشکار سازند.

محصولات خاص اغلب توسط کسانی خریداری می‌شوند که مایل‌اند توجه دیگران را به سلامت، سلیقه یا جایگاه و طبقهٔ فرهنگی و اجتماعی‌شان جلب کنند، درحالی‌که امیدوارند تا انتخابشان مورد تأیید دیگران قرار گرفته باشد (O'Shaughnessy and O'Shaughnessy, 2004). همان‌طور که اشاره شد، صنایع دستی به عنوان یکی از شاخص‌ترین محصولات فرهنگی کشور می‌تواند نقش مهمی در سازوکار ایجاد هویت بازی کند. با توجه به تنوع و گستردگی صنایع دستی ایرانی از حیث مواد اولیه، کاربرد، تقویش و رنگ، طراحان و فعالان حوزهٔ بسته‌بندی می‌توانند بهترین استفاده را از آن بنمایند، با توجه به اهمیت فاکتورهای اقتصادی و قیمت تمام‌شده در صنعت، به نظر می‌رسد انواع صنایع دستی برای استفاده در صنعت بسته‌بندی بر اساس قیمت تمام‌شده را می‌توان به سه گروه زیر تقسیم کرد:

- صنایع دستی کم‌بها (cheap price): محصولاتی نظیر برخی از پارچه‌های دست‌بافت و چاپ‌های سنتی با قیمت تمام‌شده کمتر از ۱ دلار.

- صنایع دستی متوسط (moderate prices): محصولاتی نظیر حصیر‌بافی، جعبه‌های چوبی ساده و سرامیک با قیمت تمام‌شده کمتر از ۲۰ دلار.

- صنایع دستی گران قیمت (Luxury): محصولاتی مانند جعبه‌های خاتم، پارچه‌های خاص مانند ترمه و... با قیمت بیش از ۲۰ دلار.

هرکدام از این انواع بر اساس عوامل قیدشده می‌توانند مناسب نوع خاصی از محصولات باشند، در واقع طراحان بسته‌بندی می‌توانند بر اساس قیمت تمام‌شده و همچنین ویژگی‌های تکنیکی انواع محصولات صنایع دستی، ذیل این سه گروه از صنایع دستی استفاده کنند. البته با توجه به بررسی‌های صورت گرفته نمونه‌های محدودی از این‌گونه بسته‌بندی‌ها موجود است و در حقیقت مسیر جدیدی برای پرداخت به موضوع باید گشوده شود. در ادامه، ضمن معرفی نمونه‌های موجود به تشریح و تبیین هرکدام از گروه‌های فوق پرداخته شده است.

الف. امروزه استفاده از ساک‌های خرید ساخته شده از الیاف طبیعی به منظور کاهش مصرف

تصویر ۱: ساک دستی با الیاف و رنگ طبیعی
<https://www.iraloom.com/product/handmade-ladies-handbag/>



تصویر ۲: ساک دستی، چاپ قلمکار
<https://arahandmade.com/product/handbag-sq-580-m/>

پلاستیک‌ها و سایر مواد زیان‌آور، بسیار مورد توجه قرار گرفته است. با توجه به تنوع و گستردگی انواع نساجی و چاپ‌های سنتی در کشورمان نظیر چاپ قلمکار، چادر شب‌بافی، شعری‌بافی و... امکان احیای این صنایع با استفاده از گسترش فرهنگ استفاده از این‌گونه ساک‌های دستی به عنوان ساک خرید برند‌های معتبر داخلی و خارجی می‌تواند ضمن توسعه تبلیغات آن برند و حمایت از محیط‌زیست، اهمیت توسعه و احیای صنایع دستی و هنرهای بومی را نیز یادآوری کند. تصویر ۱ ساک دستی خرید را نشان می‌دهد که با استفاده از الیاف طبیعی و به صورت پارچه‌بافی سنتی تولید می‌شود. نمونه‌های داخلی نظیر آثار قلمکار با طراحی و تولید نوین می‌توانند به خوبی جایگاه ویژه‌ای در بازار تبلیغات به دست آورند. شیوه سنتی این چاپ، در استفاده از رنگ‌های طبیعی و همچنین امکان تولید در تیاز بالا و قیمت نسبتاً ارزان در مدت زمان کم و به شیوه‌های کاملاً سنتی (استفاده از مهر و شابlon) یکی از مهم‌ترین ویژگی‌های مثبت این هنر به شمار می‌رود و امکان تولید خانگی و استفاده از پتانسیل نیروی انسانی ارزان‌قیمت و بومی را بیش از پیش میسر می‌سازد (تصویر ۲). البته همان‌گونه که ذکر آن رفت، این پتانسیل به مدد نوآوری در طراحی و شیوه‌های نوین تولید می‌تواند موجب تولید محصولاتی با امکان ورود به بازارهای گوتاگون شود.

ب. یکی از پرکاربردترین صنایع دستی که به لحاظ ساختاری برای بسته‌بندی مناسب است، حصیر بافی است که در کشور ما امکان تولید آن وجود دارد. این هنر-صنعت از شمال تا جنوب، حتی در مرکز ایران از رونق خوبی به لحاظ مواد اولیه در دسترس، تولید و ارائه برخوردار است و



تصویر ۳: بسته‌بندی با حصیر

<https://www.dsoucre.in/resource/packaging-handicrafts-products/slideshow>

حصیر بافان، ذیل تکیک‌های متنوع و مواد اولیه گوناگونی به تولید آثار مختلف حصیری مشغول‌اند. تصویر ۳ یک بسته‌بندی از کشور هندوستان است که برای قالیچه‌های کشمیری طراحی و ساخته شده است. در حقیقت نگاه طراحان این محصول، طراحی و ساخت بسته‌بندی با اهدافی نظیر محافظت، ارزش‌آفرینی، امکان کاربرد ثانویه برای بسته‌بندی و قیمت مناسب می‌باشد؛ طراحان این محصول معتقدند مهم‌ترین ویژگی آن، استفاده از منابع و مواد اولیه بومی بهمنظور هویت آفرینی و همچنین اشتغال توانمند است. طراحان و دست‌اندرکاران این ایده در توضیح پروژه خود چنین نوشتند که «این پروژه با هدف توسعه محصولات بسته‌بندی با استفاده از مهارت‌ها و مواد محلی است. در تجزیه و تحلیل وضعیت، متوجه شدیم که مواد اولیه صنایع دستی می‌توانند به راحتی برای

بسته‌بندی مورد استفاده قرار بگیرند، زیرا می‌توان آن‌ها را در مواد دست‌ساز محلی در دسترس قرار داد؛ مانند سبد حصیری برای فرش و ظروف کاغذی دست‌ساز برای زعفران. تخصیص طراحی بسته‌بندی عادی به یک فرصت برای کار» (https://www.dsoucre.in/resource/packaging-handicrafts-products/introduction)

است - تخصیص طراحی بسته‌بندی عادی به یک فرصت برای کار - در واقع استفاده صحیح از فرصت‌ها و موجودی هر منطقه نیازمند مطالعات دقیق علمی و توانمندی‌های تخصصی در حوزه‌های گوناگون مرتبط با بازگانی و طراحی است. ورود شرکت‌های بزرگ طراحی به این حوزه می‌تواند حلقة مفقوده‌ای باشد برای تبدیل این داشته‌ها، به آنچه باید باشد. در واقع نیاز امروزه این صنعت، هم‌آوایی علم و تکنولوژی آگاه به توان بومی و محلی برای توسعه است. اشتغال پایدار، پاسداشت ارزش‌های ملی و ایجاد توان رقابتی مثبت، در فضای اقتصاد جهانی متأثر از

داشته‌های بومی، مهم‌ترین عامل برای تبیین اهمیت نگاه مورد نظر نویسنده‌گان است. تصویر ۴ نمونه مصدقی دیگری در خصوص اهمیت بسته‌بندی هویت‌مند و همچنین ضعف سیستم بسته‌بندی و خامفروشی یا فروش عمده محصولات ملی نظیر زعفران است؛ در این نمونه با استفاده از بسته‌بندی‌های متفاوت از جنس سرامیک ضمن ارزش‌آفرینی محصول اصلی (بسته‌بندی ۴ گرمی حدود ۱۶€ و بسته‌بندی ۳ گرمی با ظرف سرامیکی حدود ۲۵€ تقریباً دوبرابر ارزش افروده) درمجموع باعث کارآفرینی، استفاده نکردن از بسته‌بندی پلاستیکی و القای حس کیفیت برتر در ذهن مصرف‌کننده را شاهد هستیم؛ البته با توجه به تنوع کارگاه‌ها و تولیدات گوناگون سفالی و سرامیکی در کشور ما، استفاده از بسته‌بندی سرامیکی، ضمن ایجاد مزیت‌های رقابتی نامپرده، امکان معرفی و تثیت جایگاه جغرافیایی شهرهای تولیدکننده محصولات اصلی و هم‌آوایی و رونق اقتصادی را ممکن خواهد ساخت.

صنایع دستی حلقة اتصال هویت
و پرداز در صنعت بسته‌بندی
۱۵۶-۱۴۹

۱۵۴



تصویر ۴: بسته‌بندی زعفران با ظروف سرامیکی
<https://www.azafranesmanchegos.com/en/shop/page/2>



تصویر ۵: استفاده از جعبه‌های نفیس برای بسته‌بندی محصولات ارزشمند
<https://picclick.com/Hand-Made-Carbon-Fibre-Watch-Luxury-Case-Storage-132634765430.html>

سلالیق و عالیق خاص تولیدکنندگان و مصرف کنندگان آن محصول بوده و همچنین به عنوان یک اثر ارزشمند صنایع دستی، نقش مؤثری در انتخاب یک محصول داشته باشد. البته به نظر می‌رسد بهدلیل فقدان رشد و پیشرفت تکنولوژی طراحی و تولید محصولات خاص و لوکس مناسب با این گونه بسته‌بندی‌ها در کشور ما، بازاریابی و توجیه اقتصادی آن با مشکلاتی مواجه باشد؛ اما با عنایت با گستردگی امکان بازاریابی محصولات صنایع دستی حتی و جایگاه بین‌المللی برخی از انواع صنایع دستی ایران، امکان صادرات این محصولات به عنوان بسته‌بندی برای شرکت‌های بزرگ بین‌المللی فعال در ایران نیز قابل تأمیل و بررسی است.

پیشنهادات

در سال‌های اخیر مسئولان صنایع دستی و میراث‌فرهنگی، تلاش‌های زیادی برای توسعه بسته‌بندی و برنده‌نگ محصولات صنایع دستی با هدف امکان صادرات بیشتر و ارزآوری انجام داده‌اند که شاید نتیجه مثبتی به همراه نداشته باشد. پیشنهاد ما، مسیری خلاف جهت است؛ می‌توان با استفاده از صنایع دستی به عنوان بسته‌بندی ضمن ایجاد اشتغال پایدار، آداب و سنت‌های اصیل و پایای این مژزویوم را نیز به خوبی انتقال داد و در ادامه پس از تغییر نگرش که البته در وهله اول باید در سطح مدیران انفاق یافتد، می‌توان به برندسازی در حوزه صنایع دستی نیز پرداخت. در حقیقت با استفاده از طرح‌های پژوهشی در خصوص هریک از صنایع دستی که امکان تولید محصولاتی مناسب بسته‌بندی را دارا هستند، به معرفی ویژگی‌های ساختاری، با مطالعه نمونه‌های موردی در خصوص اطلاعات تکمیلی نظیر قیمت تمام شده، سرعت و کیفیت تولید، میزان اصالت نقوش، تکنیک تولیدی و... پرداخته و ضمن معرفی در گام بعدی با همکاری شرکت‌های دانش‌بنیان در حوزه طراحی گرافیک و طراحی صنعتی سعی در طراحی محصولات بسته‌بندی با استفاده از این هنرها پرداخته و با شرکت در نمایشگاه‌های تخصصی این حوزه، صاحبان صنایع و مشاغل را به استفاده از این محصولات ترغیب کنند؛ البته در ابتدا امر استفاده از مشوق‌های دولتی نیز در این میان کمک بسزایی خواهد بود.

با توجه به عنوان اصلی پژوهش، نویسنده‌گان معتقدند گونه‌های مختلف صنایع دستی می‌توانند به عنوان بسته‌بندی سایر محصولات مورد استفاده قرار گیرند؛ در واقع به نظر می‌رسد صنایع دستی با حفظ ویژگی‌های اصیل خود به خصوص داشتن بار فرهنگی، یگانگی و منحصر به فرد بودن می‌تواند به عنوان یک بسته‌بندی کامل و با رعایت نکات کلیدی آن نظیر حفاظت از محصول، هویت‌سازی، جاذبه خرید و تشخیص بخشی، مورد استفاده صاحبان صنایع و مشاغل قرار گیرد.

ج. سومین گروه از صنایع دستی که امکان استفاده به عنوان بسته‌بندی محصولات را دارند، به آن دسته از صنایع دستی خاص اختصاص دارد که در واقع به دلیل کیفیت و قیمت بالا، مناسب برای بسته‌بندی محصولات لوکس هستند. پژوهشگران با بررسی منابع مرتبط در سطح بین‌المللی، به نمونه‌های محدود و معده‌دی از استفاده هدفمند از محصولات صنایع دستی در فرایند بسته‌بندی لوکس نظیر جعبه‌های لاکی ژاپنی برخورند (تصویر ۵) که این نشان از بکر بودن این حوزه است. جعبه‌های خاتم منبت‌کاری شده از معده نمونه‌های موجود در بازار ایران است که در حقیقت اغلب به عنوان جعبه جواهرات یا جعبه سکه در مراسمات رسمی یا... استفاده می‌شود. آثاری نظیر جعبه‌های خاتم کاری شده، منبت‌کاری یا تزیین شده با چرم سوخت و... بسیار مناسب برای بسته‌بندی محصولاتی نظیر جواهرات، ساعت‌های جواهرنشان، سوئیچ خودروهای لوکس و سایر محصولات ارزشمند حوزه صنعت خواهند بود؛ بسته‌بندی‌هایی که ضمن انجام وظایف اخلاقی یک بسته‌بندی خوب می‌تواند به شایستگی بیانگر سلایق و عالیق خاص تولیدکنندگان و مصرف کنندگان آن محصول بوده و همچنین به عنوان یک اثر ارزشمند صنایع دستی، نقش مؤثری در انتخاب یک محصول داشته باشد. البته به نظر می‌رسد بهدلیل فقدان رشد و پیشرفت تکنولوژی طراحی و تولید محصولات خاص و لوکس مناسب با این گونه بسته‌بندی‌ها در کشور ما، بازاریابی و توجیه اقتصادی آن با مشکلاتی مواجه باشد؛ اما با عنایت با گستردگی امکان بازاریابی محصولات صنایع دستی حتی و جایگاه بین‌المللی برخی از انواع صنایع دستی ایران، امکان صادرات این محصولات به عنوان بسته‌بندی برای شرکت‌های بزرگ بین‌المللی فعال در ایران نیز قابل تأمیل و بررسی است.

پی‌نوشت‌ها

1. Added Value
2. Sustainable Packaging
3. Recyclable
4. Reusable
5. Branding
6. Country of origin
7. International Trade Center

منابع

۱. آرمان، احسان. ۱۳۹۳. «هنرهای سنتی، کلید بازیابی هویت در فضای شهری معاصر». اولین کنگره بین‌المللی افق‌های جدید در معماری و شهرسازی، دانشگاه تربیت مدرس. <https://www.symposia.ir/HIAP01>
۲. آل علی، فرهاد. ۱۳۹۶. «مطالعه راهکارهای توسعه برندینگ در طراحی بسته‌بندی». فصلنامه علمی ترویجی علوم و فنون بسته‌بندی، ش. ۳۰: ۱۷۵.
۳. پوپ، آرتور اپهام. ۱۳۸۰. شاهکارهای هنر ایران. ترجمه پرویز نائل خانلری. تهران: انتشارات علمی و فرهنگی.
۴. فیض، داود، و اکبر سلحشور. ۱۳۸۷. نقش بسته‌بندی در بازاریابی. سمنان: انتشارات دانشگاه سمنان.
5. Alreck, Pamela L. and Robert B. Settle. 1999. Strategies for building consumer brand preference, *Journal of Products & Brand Management* 8 (2):130-144.
6. Chen, C. H. 2001. Using free association to examine the relationship between the characteristics of brand associations and brand equity. *Journal of Product & Brand Management* 10 (7): 439-451.
7. Nagashima, A. 1970. A comparison of Japanese and US attitudes toward foreign products. *Journal of Marketing* 34 (1): 68-74.
8. O'Shaughnessy, John and Nicholas O'Shaughnessy. 2004. Persuasion in advertising. The edition, London: Routledge Pub.
9. <https://arahandmade.com/product/hand-bag-sq-580-m/>
10. <https://picclick.com/Hand-Made-Carbon-Fibre-Watch-Luxury-Case-Storage-132634765430.html>
11. <https://www.azafranesmanchegos.com/en/shop/page/2/>
12. <https://www.dsourse.in/resource/packaging-handicrafts-products/slides-show>
13. <https://www.intracen.org/layouts/searchresults.aspx?searchtext=PACKAGING>
14. <https://www.iraloom.com/product/handmade-ladies-handbag/>